



Zum Chef geboren? Leadership-Empowerment

Managest du noch oder bist du schon Leader?– Als junger Unternehmer stellst du die Weichen für die Zukunft? Du motivierst deine Mannschaft? Du bist das Zugpferd deines Business? Du löst jeden Konflikt? Dein Team begeistert jeden Kunden? Du sorgst dafür der Konkurrenz immer einen Schritt voraus zu sein? Dabei bist du auch noch ein toller Chef?

Falls dir Leadership nicht in die Wiege gelegt wurde – nicht schlimm: Du kannst es lernen!

In 3 Schritte zum Leader:



Ansprechpartner und Kontakt:
Kontaktieren Sie uns direkt bei Fragen zu den Angebotsinhalten und zu weiteren Themen rund um den Vertrieb und seine Mitarbeiter, Ihr b2b impuls Team.

b2b impuls
Zweibrückenstr. 13
80331 München
+49 89 189 42 558
kontakt@b2bimpuls.de
www.b2bimpuls.de



Leadership-Empowerment

Als erstes legen wir die Hand auf deinen Leadership-Puls. Mit einem wissenschaftlichem Verfahren messen wir die verschiedenen Dimensionen deiner Leadership-Qualitäten. In einem Feedbackgespräch und einem ausführlichem Report erhältst du eine Ist-Aufnahme über deine aktuellen Leadership-Kompetenzen.

Du kennst damit das Fundament für deine weitere Entwicklung. Du baust im anschließenden Bootcamp deine Leadership-Muskeln gezielt auf. Du stärkst systematisch deine Leadership-Qualitäten. Du erwirbst umfangreiche Werkzeuge und Methoden. Du kannst mit deinen erworbenen Fähigkeiten mit jedem aus deinem Team klar und verständlich Ziele formulieren. Du delegierst geschickt die Aufgaben und förderst so die Eigeninitiative deiner Teammitglieder. Du erfüllst die Erwartungen an deine Rolle. Du lernst konstruktives Feedback zu geben und ungenutzte Potentiale in deinem Team zu fördern. Du hörst aktiv zu und trainierst auch schwierige Mitarbeitergespräche zu führen. Du baust systematisch eine Kultur des Vertrauens auf. Du formst die unterschiedlichen Persönlichkeiten zu einem High Performance Team.

Du erhältst für knifflige Themenstellungen Unterstützung durch gezieltes Mentoring.

„Keine Zeit“ - Gilt nicht!° Wir machen mit dir/euch die Workshops auch neben den üblichen Bürozeiten als Afterworks Edition von 18.00 bis 22.00 Uhr oder als Weekend-Edition Samstag und Sonntag.

Inhalte Leadership „Pulstest“

- Vorbereitung und Durchführung des webbasierten Verfahrens
- Persönliches Feedback durch Consultant
- Schriftlicher Report der Ergebnisse mit Empfehlungen für die Weiterentwicklung

Inhalte der 4 Trainings-Sessions des Sales Leadership Boot Camp Workshop

- Leadership in der Praxis
- Die Kernaufgaben eines Leaders
- Die unterschiedlichen Leadership-Stile
- Formulieren von Zielen und Vorgaben
- Führungstechniken und Werkzeuge
- Aufgaben richtig delegieren
- Mitarbeiter beurteilen, Feedback geben,
- Lob und Anerkennung - konstruktive Kritik

Ansprechpartner und Kontakt:
Kontaktieren Sie uns direkt bei Fragen zu den Angebotsinhalten und zu weiteren Themen rund um den Vertrieb und seine Mitarbeiter, Ihr b2b impuls Team.

b2b impuls
Zweibrückenstr. 13
80331 München
+49 89 189 42 558
kontakt@b2bimpuls.de
www.b2bimpuls.de



Leadership-Empowerment

Inhalte der 4 Trainings-Sessions des Sales Leadership Boot Camp Workshop (Fortsetzung)

- Kommunikation als Leadership Aufgabe
- Coaching als Entwicklungsinstrument
- Mitarbeiterorientierte Gesprächsführung
- Mitarbeitergespräche
- Fragen und aktives Zuhören
- Argumentationstechniken

Optional: Leadership-Mentoring für eure speziellen Leadership-Themen

Nutzen

- Du verkleinerst deinen „blinden Fleck“ durch objektive Selbstbetrachtung mit Hilfe des Pulstests.
- Du erwirbst das Leadership-Rüstzeug durch Know How Transfer.
- Du arbeitest mit deinen konkreten Alltagssituationen. Dadurch wirst du bist sicher in deinem Leadership Alltag.
- Du baust deine Leadership-Kompetenz aus, gewinnst Sicherheit im Umgang mit dir selbst und deiner Mannschaft.
- Du lernst deine eigenen Wirkungsweise auf deine Gesprächspartner kennen. Dadurch führst du Gespräche zum optimalen Ergebnis.
- Du kennst wirksame Methoden, um die Antriebsfeder auf Spannung zu halten.
- Gerne stehen wir euch als professionelle Sparrings-Partner für spezielle Herausforderungen zur Seite. So gewinnt ihr auch unter schwierigen Rahmenbedingungen zusätzliche Aufträge.

Zielgruppe

- Gründer und Jung-Unternehmer

Dein/Euer Investment

Leadership „Pulstest“ Durchführung, Auswertung, Feedback, Reporting € 295,- zzgl. MWST

Leadership Boot Camp Workshop– 4 Sessions à 4 Stunden 1-6 Teilnehmer € 2800,- zzgl. MWST

Leadership Mentoring – jede Einheit à 30 Minuten € 80,- zzgl. MWST

Telefonisch oder in unseren Geschäftsräumen. Vor Ort zzgl. Reisezeit und Reisekosten gem. AGB.

Ansprechpartner und Kontakt:
Kontaktieren Sie uns direkt bei Fragen zu den Angebotsinhalten und zu weiteren Themen rund um den Vertrieb und seine Mitarbeiter, Ihr b2b impuls Team.

b2b impuls
Zweibrückenstr. 13
80331 München
+49 89 189 42 558
kontakt@b2bimpuls.de
www.b2bimpuls.de